



Deliver more...!



СТАБИЛНО ПАРТНЬОРСТВО
ПЕРСОНАЛИЗИРАНО ОБСЛУЖВАНЕ
БЕЗКОМПРОМИСНО КАЧЕСТВО



КОИ СМЕ НИЕ ?

ВАШИЯТ ДОВЕРЕН ПАРТНЬОР В ДИСТРИБУЦИЯТА НА БЪРЗООБОРОТНИ СТОКИ (FMCG)



МИСТРАЛ Е МОДЕРНА И ОТГОВОРНА
ДИСТРИБУТОРСКА КОМПАНИЯ,
СПЕЦИАЛИЗИРАНА В БЪРЗООБОРОТНИ
СТОКИ (FMCG). НИЕ ЕКСКЛУЗИВНО
ПРЕДСТАВЛЯВАМЕ МЕЖДУНАРОДНИ
ПРОИЗВОДИТЕЛИ И МАРКИ, ИЗВЕСТНИ СЪС
СВОЕТО КАЧЕСТВО И РЕПУТАЦИЯ. ВЕЧЕ
ПОВЕЧЕ ОТ 30 ГОДИНИ НАШЕТО ИМЕ Е
СИНОНИМ НА ПОЧТЕНОСТ И
ПРОФЕСИОНАЛНО ПАРТНЬОРСТВО.
НАШИЯТ ДЪЛГОГОДИШЕН ОПИТ
ГАРАНТИРА ЗАДЪЛБОЧЕНО ПОЗНАВАНЕ НА
ПАЗАРА И НАДЕЖДНОСТ КАТО ПАРТНЬОР.



НАШЕТО ПОРТФОЛИО



СЕЛЕКТИРАНО

ПОДДЪРЖАМЕ РАЗНООБРАЗНО И ВНИМАТЕЛНО ПОДБРАНО ПОРТФОЛИО, КОЕТО ВКЛЮЧВА ШИРОКА ГАМА ОТ ШОКОЛАДИ, ПЕЧИВА, ЗАХАРНИ ИЗДЕЛИЯ И СОЛЕНИ ПРОДУКТИ.



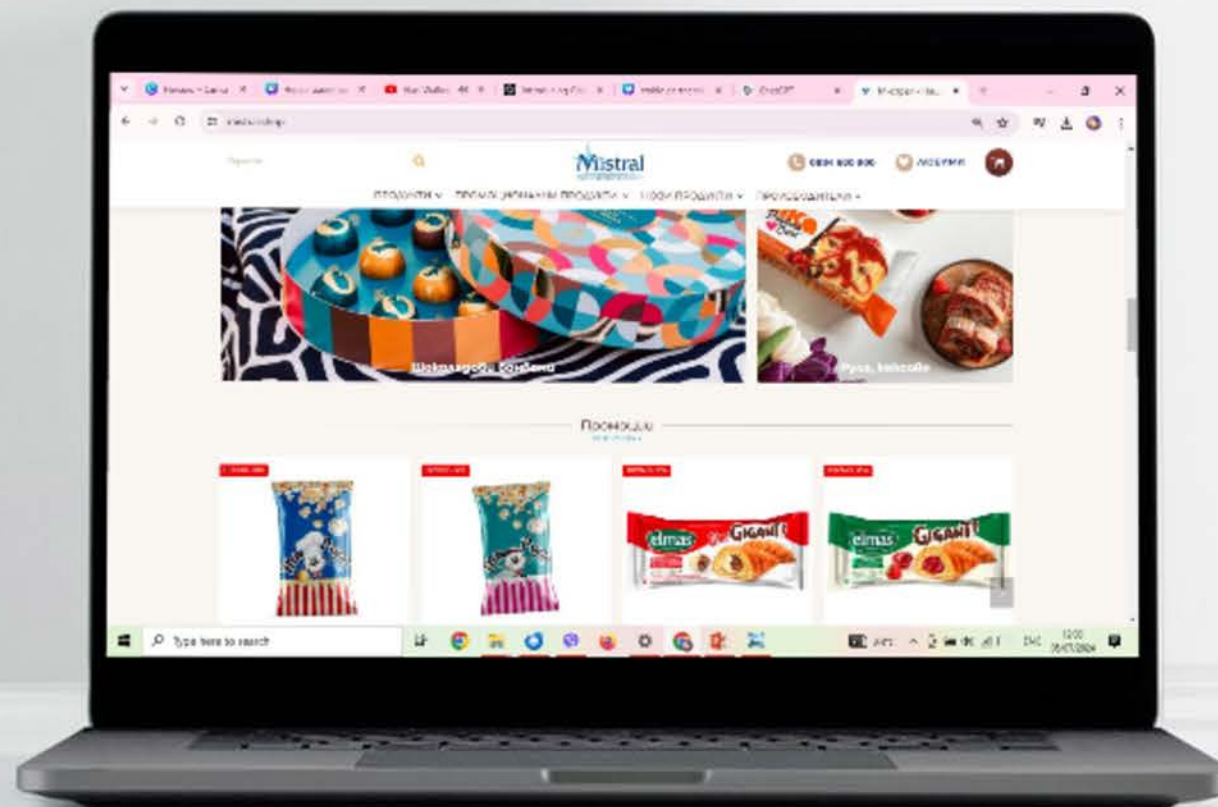
...Е ОРИЕНТИРАНО
КЪМ КЛИЕНТА

НАШАТА ЦЕЛ Е ДА АНГАЖИРАМЕ ВСЕ ПО-ГОЛЯМ БРОЙ КЛИЕНТИ И КРАЙНИ ПОТРЕБИТЕЛИ НА МЕСТНИЯ ПАЗАР, КАТО ПРЕДЛАГАМЕ ПРОДУКТИ, КОИТО ОТГОВАРЯТ НА ТЕХНИТЕ НУЖДИ.



...Е ЗДРАВΟΣЛОВНО

НАШЕТО ПОРТФОЛИО ВКЛЮЧВА ВИСОКОКАЧЕСТВЕНИ И ХРАНИТЕЛНИ ПРОДУКТИ.



НАШИТЕ ПАРТНЬОРИ/ПРОИЗВОДИТЕЛИ





НАШИТЕ МЕСТНИ ПАРТНЬОРИ/ ВЕРИГИ, МАГАЗИНИ И БЕНЗИНОСТАНЦИИ



НАШИЯТ СВЯТ

Нашата компания оперира с пет стратегически разположени офиса и склада в най-големите градове на България: София, Варна, Пловдив, Бургас и Благоевград. Всеки месец достигаме до приблизително 8,000 търговски обекта, както и до още 1,000 сезонни търговски обекта.



НАШИТЕ ТЪРГОВСКИ ПРЕДСТАВИТЕЛИ ПРЕМИНАВАТ ЕЖЕДНЕВНО ОБУЧЕНИЕ, ЗА ДА ОСИГУРЯТ НАЙ-ВИСОКО НИВО НА ОБСЛУЖВАНЕ.



ПРЕДЛАГАМЕ МЕСЕЧНИ ТЪРГОВСКИ ПРОМОЦИИ, ПРЕДНАЗНАЧЕНИ ДА ПОДОБРЯТ БИЗНЕС РЕЗУЛТАТИТЕ.



ГОДИШНО УЧАСТВАМЕ В МЕЖДУНАРОДНИ СЪБИТИЯ, ЗА ДА ПОДБЕРЕМ ПРЕМИУМ ПРОДУКТИ.



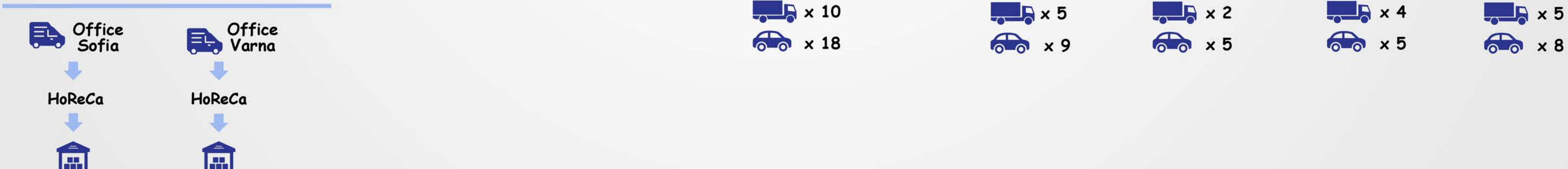
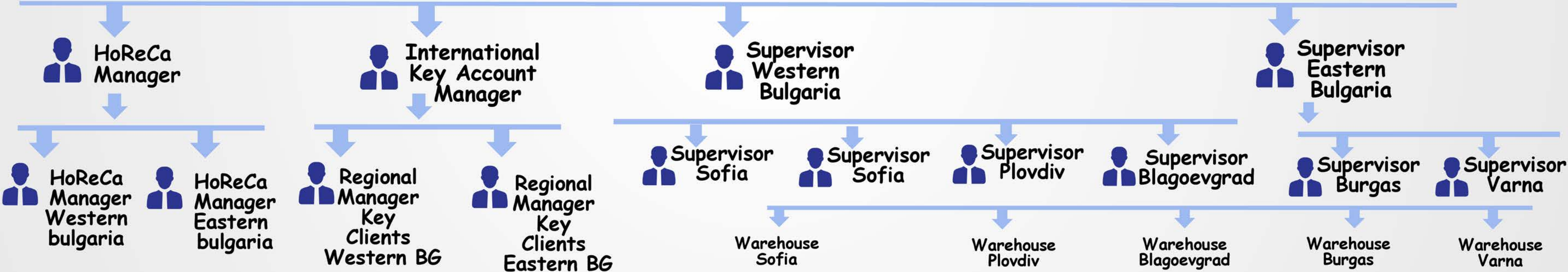
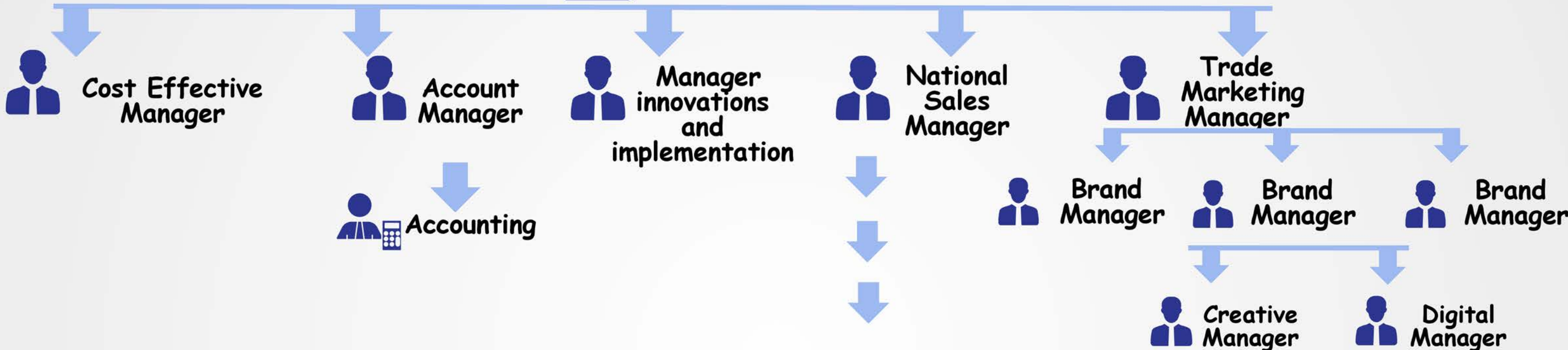
НИЕ СМЕ НАДЕЖДНИ ПАРТНЬОРИ, АНГАЖИРАНИ ДА ПРЕДОСТАВЯМЕ ВИСОКОКАЧЕСТВЕНИ ПРОДУКТИ.



СТРУКТУРА



General Manager



ИСТОРИЯ

Създадена през 1995 година, нашата компания обединява професионалисти в дистрибуцията и маркетинга на бързооборотни стоки.

Подкрепена от ентузиазма на своя основател и ангажиран екип, Мистрал последователно преодолява пазарните предизвикателства и ежедневно поддържа своята блестяща репутация.

Всеки ден работим усърдно, за да поддържаме и подобряваме нашата уважавана репутация.

Предоставяме професионални маркетингови услуги за марките на нашите международни партньори.

Имаме национално покритие с търговски отдели във всеки голям град в страната.

Чрез упоритост и последователност успешно популяризираме и утвърдяваме разнообразие от марки и продукти на българския пазар.



НАШИЯ УСПЕХ

За да поддържаме своята силна позиция на пазара на бързооборотни стоки (FMCG), следваме няколко ключови принципа:



дългосрочно
сътрудничество



Стабилни във
всяка ситуация



Вашето мнение е
важно за нас.



Силно
партньорство



Препоръки



8000 търговски
обекта



Философията на Мистрал е, че активната дистрибуция на продажби включва уважението на всички наши клиенти, независимо от размера им, като партньори в нашия дългосрочен бизнес.

01

**Професионална
консултация**

Помагаме на всички търговски партньори, от международни вериги до малки семейни магазини, да изберат най-подходящите продукти за техните нужди.

02

**Ангажимент за
доставка: 100%**

Ангажирани сме да осигурим, навременната доставка на всички поръчки на указаните места.

03

УСПЕХ

Приемането на предизвикателствата и уважаването на традициите водят до успех.

04

НОВИ МАРКИ

Представяме разнообразие от марки и категории продукти на местния пазар.

05

**Ангажимент и
Страст**

Ние сме ангажирани да предоставяме отлично обслужване, работейки с ангажимент и страст за нашите партньори, които поставят на първо място качеството и професионалното сътрудничество.



НАШЕТО РАЗВИТИЕ



ДОСТАВЧИЦИ

Ние сме ангажирани да разширяваме непрекъснато нашата мрежа от доставчици, за да подобрим нашите предложения



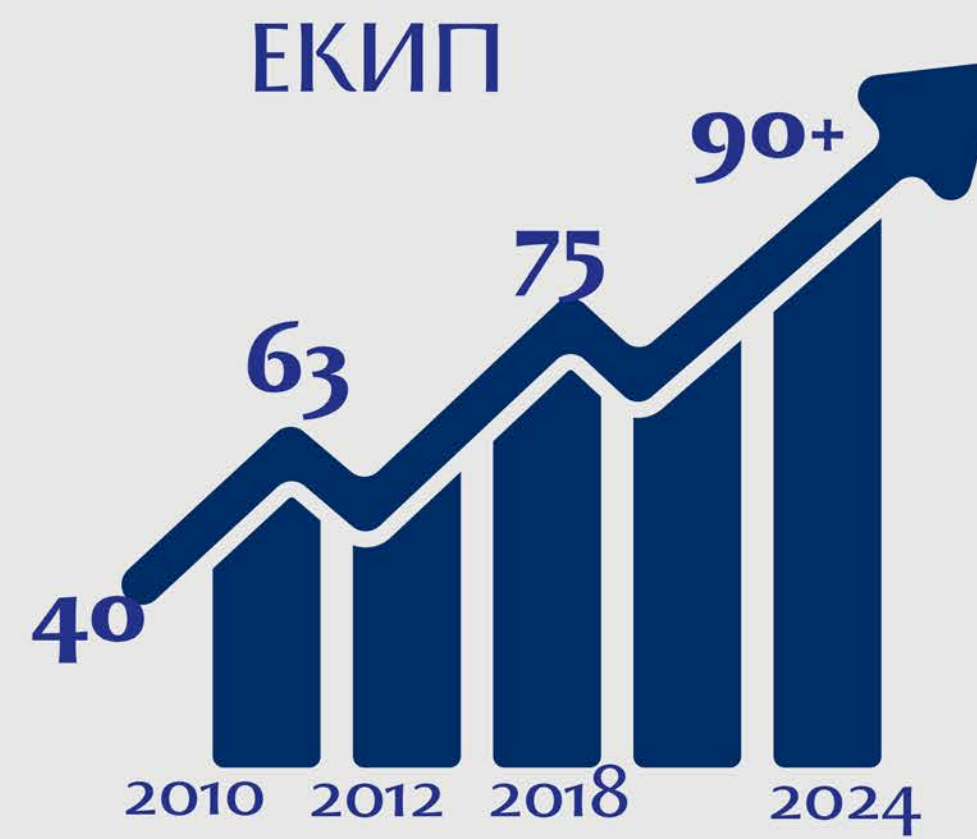
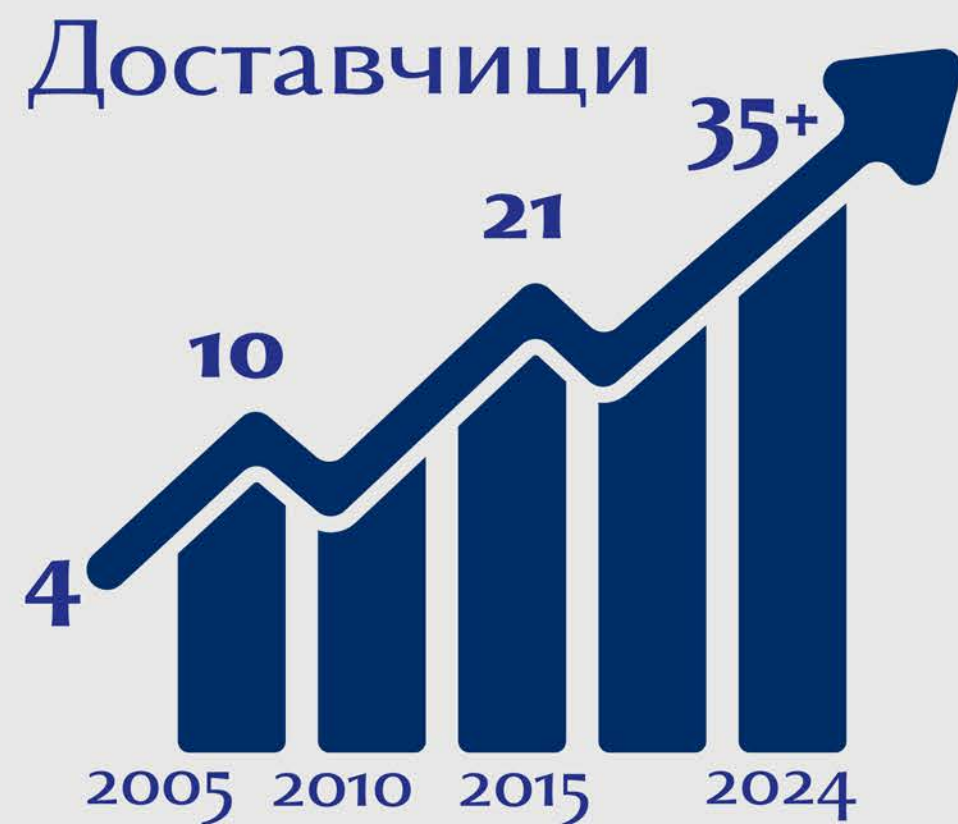
Точки на продажба

Ние сме отлични в обслужването на големи международни вериги, ключови местни клиенти, бензинови канали и семейни магазини.



ЕКИП

Нашето постоянно взаимодействие с служителите ни предоставя точна оценка на пазарните условия и бизнес динамиката.



НАШИТЕ ЦЕЛИ И ПРИОРИТЕТИ

ЦЕЛИ:

Нашите цели са съсредоточени върху предоставянето на продукти от най-висок клас, търсени от цял свят за българските клиенти, осигурявайки несравнимо качество на конкурентни цени.

НОВИ тенденции:

Ние приоритизираме да бъдем в крак с актуалните потребителски тенденции, като се фокусираме върху предоставянето на иновационни, здравословни продукти с най-високо качество, които олицетворяват бъдещето на съвременното хранене.

Маркетинг:

Поддържаме ефективна система за маркетингов контрол, която ни помага да надградим марките, които вече сме утвърдили.



ПРИНЦИПИ

Нашата цел е да задоволим
най-изисканите вкусове на
най-добрите възможни цени.



Най-добри цени

Най-добри продукти



Непрекъснато се стремим да предоставяме най-добрите продукти в световен мащаб, осигурявайки конкурентни цени без компромис с качеството.

Стриктно се придържаме към изключителните
права за представителство в България за всички
марки, които предлагаме и развиваме.



Ексклузивитет

Най-добро качество



За да осигурим най-високо качество и
надеждност, не включваме нискокачествени,
подстандартни продукти в нашето портфолио.

Високо ценим изграждането и поддържането
на стабилни, дългосрочни партньорства с
нашите партньори и доставчици.



Стабилно партньорство



Растеж



НОВИ ПРОДУКТИ

Непрекъснато подобряваме нашето портфолио, като въвеждаме нови продукти и разширяваме в различни категории.



ПРОМОЦИИ

Увеличаваме видимостта на марките и стимулираме промоцията на продуктите във всички търговски канали.



ПАЗАРЕН ДЯЛ

Нашият пазарен дял се разширява чрез стратегическа комбинация от активна дистрибуция и целеви маркетингови инициативи.

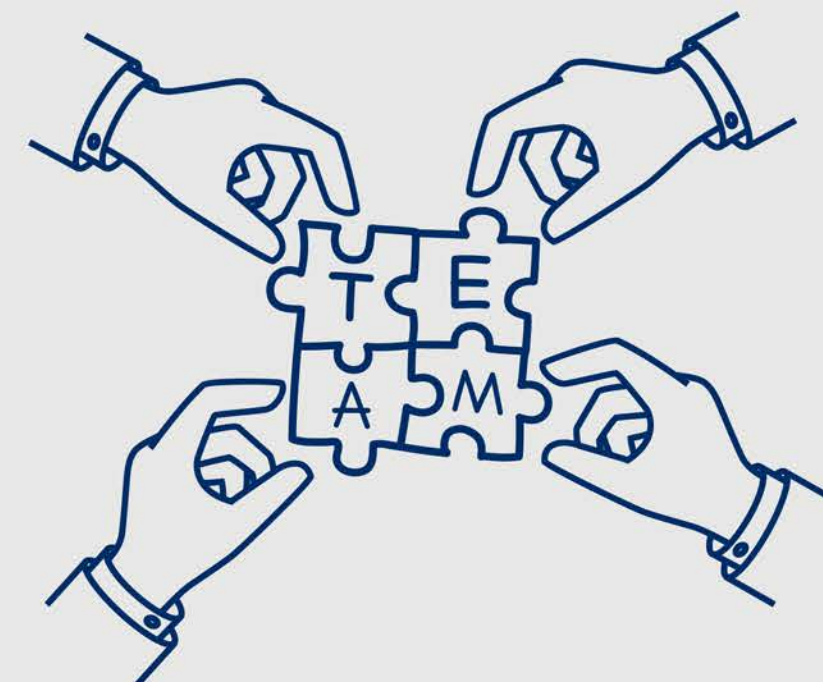


ПЛАН ЗА БЪДЕЩЕ

В допълнение към удовлетворяването на настоящите нужди, стратегически планираме за бъдещето.



РАСТЕЖ



АДАПТИЧНОСТ

През последните тридесет години популателната способност на населението в България претърпяха значителни промени. Въпреки пазарните колебания, успешно се адаптирахме благодарение на нашия ефективен бизнес модел и всеотдайните усилия на нашия дисциплиниран екип, който се отличава в управлението на стреса на работното място.

ЕКИП

Нашият екип е изключително дисциплиниран и постоянно поддържа позитивно и професионално отношение.

ДОВЕРИЕ

Постоянно инвестираме в изграждането на надеждни отношения с нашите партньори и клиенти, а усилията ни са постоянно признавани и оценявани.

МАРКЕТИНГ

Забележително сме се утвърдили на пазара на бързооборотни стоки (FMCG), идентифицирайки нашата ниша и прилагайки разнообразни методи за наблюдение и влияние върху търговията. Приоритизираме получаването на навременна и точна обратна връзка от пазара, нашите клиенти и служители. Нашият маркетингов екип използва както ATL (Above The Line), така и BTL (Below The Line) активности, за да увеличи видимостта на марките и ангажираността.

ИСТОРИЯ

Признати сме като стабилна и уважавана компания в търговския сектор с доказан успех.

НАШИТЕ ПОЗИЦИИ НА МЕСТНИЯ ПАЗАР

Обзор на пазарните сегменти

Международни търговски вериги

През последните години международните търговски вериги отбелязват значителен растеж благодарение на широкообхватната си експанзия. Въпреки този растеж, тези вериги не притежават повече от 25% от пазарния дял, ограничени от специфичните предпочитания на местните потребители. Традиционната търговия и местните ключови клиенти доминират останалите 75%.

Въпреки това, международните вериги остават важен търговски канал за нас.

Местни търговски вериги

През последните няколко години сме изградили силно присъствие в местните търговски вериги, като предлагаме висококачествени продукти и изключително обслужване. Нашият успех в този сегмент се подсилва от здрави партньорства, включващи представяне на продуктите, отстъпки при първоначална доставка и други съвместни усилия.



НАШИТЕ ПОЗИЦИИ НА МЕСТНИЯ ПАЗАР

Независими търговци

Независимите търговци представляват нашите най-гъвкави партньори. Подхождаме към тези партньори с голямо внимание, разбиране и уважение, осигурявайки взаимовигодни отношения.

Бензиностанции

Бензиностанциите са ключов фокус за нас поради високия дневен потребителски трафик. Поддържаме силно присъствие на тези локации, представяйки нашето портфолио от продукти в голям мащаб.

Сезонни търговски обекти

България привлича 10 милиона международни туристи годишно, основно от ЕС, Русия и Израел. Страната е и популярна дестинация за местни туристи, като морските курорти са оживени през лятото, а зимните курорти привлекат тълпи през по-студените месеци. Ние адаптираме бизнес стратегиите си, за да се възползваме от тези сезонни възможности, като осигуряваме наличност на нашите продукти в новосъздадени търговски обекти през цялата година, като например СПА центрове.



НАШИЯ СОФТУЕР

Работим с адаптивни софтуерни системи за ERP и CRM, които предлагат безпрепятствен достъп до информация, съхранявана на нашия сървър, от всяко място и по всяко време. Тези системи осигуряват бърза размяна на информация, подобрявайки осведомеността за наличността на стоките и намалявайки времето за обслужване. Нашият търговски екип използва решения за ERP и CRM чрез таблети, което позволява ефективна обработка на поръчките, включително онлайн транзакции през интернет.



НАШИЯТ ДИСТРИБУТОРСКИ АВТОМОБИЛИ



46 Лекотоварни Превозни Средства за Търговските Представители:
Тези превозни средства улесняват мобилността на нашите търговски екипи, позволявайки на мениджърите на ключови клиенти (КА), търговските мениджъри и търговските представители да се свързват директно с клиентите за преговори и позициониране на материали за точките на продажба (POS).

24/7 ДОСТАВКА

Висок стандарт за маркетинг



28 Микробуса Въздушно Контролирани (Охлаждащи) Системи:
Оборудвани с модерни охлаждащи системи, тези превозни средства гарантират, че всички доставки поддържат високи стандарти на хигиена и прецизно внимание към детайлите.

контрол на изстудяване

контрол на хигиената

➤ **Национално покритие:** В "Мистрал" разполагаме с обширен набор от специализирани превозни средства, адаптирани за уникалните изисквания на нашите продукти, осигурявайки безпроблемна дистрибуция до търговските обекти в цялата страна.



ДОСТАВЯМЕ ДО ВРАТА



КОНТАКТИ

ГЕНЕРАЛЕН МЕНИДЖЪР

ВЛАДИМИР ПАВЛОВ

Телефон: +359 887 860 086

НАЦИОНАЛЕН МЕНИДЖЪР
ПРОДАЖБИ:

СВЕТОСЛАВ СОКОЛОВ

Телефон: +359 884 600 999



Deliver more...!